

自分ひとりの力で社長に

なつたわけじゃない

長田江里奈さん

有限会社PREERINA(プレリーナ)

代表取締役社長



お客様との出会いが私を

成長させてくれました

長田江里奈さんは、山梨県甲府市を拠点にシャルレのビジネスを展開する社長。特約店150店、顧客数千人を抱える代理店業務を行い、年商は1億円以上。依頼があれば全国どこへでも愛車で駆けつける。仕事を離れての最大の癒やしは、夫と17歳になる愛猫ランランちゃんだそう。

「10回目の

ステージ1

プロポーズ」が シャルレとの出会い

以前は訪問販売に不信感がありました。実は20歳の時に別の訪問販売にチャレンジしてうまくいかなかったので、何となく敬遠していたのです。

知り合いの知り合いといったご縁で、シャルレのメイト会員の方から勧められたのですが、ずっとお断りしていました。あるとき、「今日も試着会があ

るので一緒に行きませんか？」と誘われ、特約店の所へ伺うことになりました。「9回断られて、10回目にやっと来てくれましたね」と言われました(笑)。言わば10回目のプロポーズで、ようやくその気になったのです。その日はたまたま暇だったし、そろそろ女性としてちゃんとした下着がほしいという気持ちもありました。

一目惚れでした。シャルレの下着は縫製がしっかりしていて、長く使い続けることができるんです。少々高いけれども、会員になれば25%割引にしているだけなのが魅力でした。

会員にはなるけれど、仕事はしないと最初にハッ

キリ申し上げましたが、シャルレのことを知るにつれ、私の中の訪問販売に対する固定観念が崩れていきました。会社は上場企業で、しっかりしているし、

長田さんの1週間

月 特約店の研修講師、ミーティング
火 育成代理店とお食事会、リーダー研修・新人研修
水 東京へ出張し、本社主催のセミナーへ参加
木 埼玉県で開催されたセミナーに参加
金 休日(主人とランランで静岡に旅行)
土 旅行から戻り、夕方から長野の展示会に参加
日 季節の節目は展示会が多い。この日は富士吉田

女性の美と健康に貢献するという仕事の目的に共感しました。そして、最大の魅力は、人の輪が広がっていくということだと気がついたのです。

学歴や経験にかかわらず、誰でも気軽に始められるということが、私にとってはプラスでした。私は16歳のときに家出をして、学歴は高校中退の中途です。誰にでもチャンスのある仕事という部分にも魅力を感じました。

「私でもできる

ステージ2 かしら」と

半信半疑でした

勧められて27歳で特約店になったときは、「私も、できるかしら」と半信半疑でしたが、時間が自由で自分の環境に合わせて仕事をしながら、さまざまな人との新しい出会いがあるこの仕事に、「やりがい」と「喜び」を感じていました。フツの主婦やお勤めをして生きてきたら、こんなにたくさんのお逢いは体験できませんでした。

ただ、代理店は、特別に優秀な人だけがなれると思っていました。夫が経営しているファーストフードの店を手伝っていたので、シャルレのほうは楽しみとしてできれば



愛猫ランランちゃんと

いいと、始めた頃は思っていました。

いまの私があるのは、自分ひとりの力ではなく、周囲の方々のおかげで成長させてもらえたからです。シャルレの会員は20代から上は80代、90代の女性もいます。親子ほど年の離れた先輩方から、教えていただくことがたくさんありました。いくつになっても、夢を持ち続ける女性は若く美しいですね。出会った人数は、何千人になるかしら……数え切れないほどです。でも、1人ひとりの思い出があります。

共に歩んできたという思いが強いですね。今は、育成の仕事がメインになってきました。人として豊かになつてもらうお手伝いできれば幸せです。

ステージ3

出会いがあるなら 千キロ先へも クルマを飛ばす

豊かさって、お金だけじゃ測れないですね。これはシャルレで学んだことです。豊かさは経済、社会、家庭、精神、健康、教養の6つとも大切です。私と一緒に働いている人たちが、この6つ全部の面で豊かになっていただきたいのです。

結局、仕事は利己主義ではなく、「利他主義」で成果が出せるのだと思います。商いが飽きないのは、いろいろな人と出会い、ともに成長し、幸せを

感できる中で、もつとがんばろうという気持ちになれるからでしょう。

35歳のときに、私の夢がかないました。心配をかけた親に、家をプレゼントしました。家出をしてちょうど20年後（笑）でした。ブドウやモモ畑に囲まれた、とても環境のいい静かなところですよ。

私が訪問販売の仕事をするに一番反対したのが夫で、二番目が父。さんざん心配をかけて、「やっぱりダメだった」と言われたくなかった。意地もあつたし、いつかは安心させてあげたかった。好きにさせてもらった分、お返しもしたかったです。いまでは2人とも最高の理解者であり、支援者です。

趣味はドライブです。美味しいものを探しに行くのが目的です。「B級グルメ」の名店を探すのも好きなんです。夫に言わせると、私はいつも食べているかしやべつっているかだそうです。

クルマの運転は、全然苦になりませんね。仕事で行くのは東京、長野、富士吉田。たまに新潟や群馬、静岡へも出向きます。2泊3日で岡山、広島、香川のお客様を訪問し、1、000キロ走行したこともあります。出会いがあるなら、どこへでもクルマを飛ばして行きます。この仕事を始める前は、山梨を出て電車で隣の県へ行くのすら怖かった私なのに、嘘みたいですね。

プロフィール◎25歳でシャルレに出会う。商品に一目惚れし、愛用者の組織であるメイト会員になる。27歳で特約店、30歳の誕生日の直前に代理店に。32歳で法人化して社長となる。休日のお楽しみは、ドライブ・温泉旅行とグルメ探訪。